



uptilab

## CDI - Business Developer (H/F)

CDI à pourvoir immédiatement

DATA & CONVERSION EXPERTS

up+

### Un poste clé en interne chez Uptilab :

Agence en pleine croissance, Uptilab cherche son/sa futur(e) Business Developer, qui, intégré(e) au sein du pôle Business Development, participera à la commercialisation de nos offres de services (Web Analyse, optimisation de parcours clients, campagnes d'AB Testing, attribution) et de nos outils propriétaires (outils de mesure d'appels, outil de reporting et de dashboarding : reeport.io)

Vous aurez en charge :

- La qualification des leads et la prise de contact avec les interlocuteurs clés afin de déclencher des opportunités commerciales
- La conception, la rédaction et le suivi des offres commerciales sur votre portefeuille clients/prospects
- La fidélisation de vos clients et le développement des liens commerciaux
- La participation à l'évolution des offres commerciales de l'agence
- La représentation de l'agence lors des différentes actions inbound marketing (salons professionnelles : E-commerce, Big Data, Big Boss,...

## **Le profil recherché :**

Passionné(e) par le web, de formation commerciale et avec minimum 3 ans d'expérience en développement commercial BtoB :

- Vous disposez d'un sens commercial naturel
- Vous maîtrisez les techniques de vente et de négociation
- Vous possédez un fort attrait pour l'écosystème digital et plus particulièrement pour la web analyse
- Votre esprit d'analyse et votre capacité d'adaptation vous permettent d'anticiper les besoins de vos clients
- Vous parlez couramment anglais (indispensable)
- Vous maîtrisez PowerPoint et Excel

Enthousiaste, ouvert(e), curieux(se), et épanoui(e) dans un environnement de startup, vous savez convaincre vos clients en étant à leur écoute afin de leur proposer les services les plus adaptés pour répondre à leurs problématiques

## **Pourquoi venir chez Uptilab ?**

Comme toutes les starts up, Uptilab t'offre :

- Des tickets Restaurants
- Le remboursement des frais de transport
- Un babyfoot
- Plein de snacks, une (très) grosse machine à café, des fruits à gogo
- Des soirées de team-building et des pots d'équipe

Comme peu d'autres start up, Uptilab t'offre :

- L'ordinateur de ton choix (mac ou PC).
- Un abonnement à Spotify
- Une localisation idéale, à côté de la place des Ternes et du marché poncelet (17ème) avec des poulet rôtis incroyables et pas chers
- Une expérience dans un contexte de pleine croissance, où les jours se suivent mais ne se ressemblent pas
- Des perspectives d'évolution dans une agence appartenant à un groupe de plus de 3000 personnes présent dans 18 pays (Webedia)
- Une équipe de collègues venant d'horizons très différents, ayant une passion commune du métier, "qui chantent la vie, qui dansent la vie... qui ne sont qu'amour !" : Tu as la référence ?

Comme aucune autre Startup, Uptilab t'offre la possibilité de :

- Te former avec les meilleurs et progresser chaque jour pour devenir un expert CRO
- un programme de partage de création de valeur, avec des primes semestrielles basées sur l'évolution du chiffre d'affaire
- La possibilité de t'organiser comme tu veux dans tes journées (au bureau ou en télétravail)
- De travailler dans une organisation horizontale, où tout le monde a son mot à dire

## **Comment postuler ?**

Pour candidater, merci d'envoyer votre candidature à l'adresse :  
[recrutement@uptilab.com](mailto:recrutement@uptilab.com)